

Wir suchen, **ab dem 01. Juni oder 01. Juli 2017**, als Verstärkung für unser junges Team eine/n begeisterungsfähige/n und flexible/n Mitarbeiter/in.

**>> Vertriebsmitarbeiter/in <<
Vollzeit**

Ihre Aufgaben:

- Betreuung von internationalen Bestandskunden und Reaktivierung von Kundenkontakten
- Akquise von Neukunden
- Teilnahme an und Besuch von internationalen Messen und Kundenveranstaltungen
- Kontinuierliche Marktentwicklung in Zusammenarbeit mit der Verkaufsleitung
- Enge Zusammenarbeit mit Vertriebsleitung und Back Office

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische und/oder technische Berufsausbildung
- Interesse am Vertrieb von technischen Produkten
- Gutes Englisch in Wort und Schrift
- Führerscheinklasse B
- Kenntnisse in ERP Systemen und Office-Anwendungen
- Überzeugungsfähigkeit, hohes Verhandlungsgeschick, Eigeninitiative und klare Ergebnisorientierung
- Reisebereitschaft (international)

Ihre Vorteile:

- Intensive Einarbeitung anhand eines definierten Schulungsplans
- Ein ansprechendes und vielseitiges Aufgabenfeld
- Ein aufgeschlossenes Team, dessen Unterstützung man sich gewiss sein kann
- Ein attraktiver Arbeitgeber, der sich durch lange Betriebszugehörigkeiten seiner Mitarbeiter auszeichnet
- Flexible Arbeitszeiten
- Ein leistungsgerechtes Gehalt
- Betrieblich geförderte Weiterbildungsmöglichkeiten

Die ausgeschriebene Stelle hat ihr Interesse geweckt?

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung per E-Mail an: t.krause@kersten.de

Wir freuen uns auf ihre Bewerbung!